

Kauffrau / Kaufmann für GROß- UND AUßEN- HANDELSMANAGEMENT

AN DER MODELLSCHULE OBERBERG



TYPISCHE TÄTIGKEITEN

Kaufleute im Groß und Außenhandelsmanagement kaufen Waren bei den Herstellern ein und verkaufen diese an Handels-, Handwerks- und Industrieunternehmen weiter. Sie beraten Kunden über Waren und sorgen für eine termingerechte Lieferung an den richtigen Ort.

Für den Wareneinkauf holen sie Angebote ein, vergleichen Konditionen und führen Verhandlungen mit Lieferanten. Zudem kontrollieren sie Rechnungen und sorgen für eine fachgerechte Lagerung.

Im Warenausgang planen Großhandelskaufleute die Auslieferung, indem sie die Waren kommissionieren und versandfertig machen.

Sie kalkulieren Preise, bearbeiten Verkaufsaufträge und stellen Rechnungen für den Wiederverkauf von Waren aus. Zu ihren Aufgaben gehören auch die Abwicklung von Kostenrechnungs- und Zahlungsvorgängen, die Bearbeitung von Reklamationen sowie die Organisation von Marketingmaßnahmen.

BRANCHE

Kaufleute im Groß- und Außenhandelsmanagement finden Beschäftigung in unterschiedlichen Wirtschaftsbereichen:

- in Großhandelsbetrieben
- in Betrieben mit Außenhandelsbeziehungen
- Industriebetriebe

ALLGEMEINE INFORMATIONEN

AUSBILDUNGSDAUER

3 Jahre. Eine Verkürzung auf 2,5 Jahre ist auf Antrag möglich.

LERNORTE

Regionale Ausbildungsbetriebe und Berufsschule (MSO Bad Hersfeld).

AUSBILDUNGSVERGÜTUNG

Je nach Bundesland und Ausbildungsbetrieb

- 1. Lehrjahr: 940€ – 1.010€
- 2. Lehrjahr: 850€ – 1.120€
- 3. Lehrjahr: 950€ – 1.270€

WEITERE INFORMATIONEN

BERUFE.TV

Ein Kurzvideo (Dauer 05:28 Min.) über den Beruf Kauffrau/Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement von der Bundesagentur für Arbeit findet ihr auf dem nebenstehenden QR-Code.



KONTAKT

☰ **Sabine Kamm (Koordinator)**
s.kamm@mso-hef.de

☰ **Anette Kammerzell-Schuchert (Abteilungsleiterin)**
a.kammerzell-schuchert@mso-hef.de

☎ **06621 - 95940**

🌐 **www.mso-hef.de**

ANFORDERUNGEN

- Kunden- und Serviceorientierung (Umgang mit Kunden und Lieferanten)
- Sorgfalt (Buchhaltung, Wareneingang)
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen
- Kaufm. Denkvermögen (Kalkulation, Angebote)

UNTERRICHTSBEREICHE

- Berufsbezogener Bereich mit Lernfeldern
- Berufsübergreifender Bereich mit Fächern, z. B.
 - Englisch
 - Politik
 - EDV
 - Religion

Rechtlich ist keine bestimmte Schulbildung vorgeschrieben. In der Praxis stellen Betriebe meist Absolventen mit **Realschulabschluss, Fachhochschulreife oder Abitur** ein.

**MODELLSCHULE
OBERBERG** 

Quellen: Webseite der MSO-Bad Hersfeld und der Bundesagentur für Arbeit. Video: bgaberlin, Bildquelle: Gross-handeln.de